



Università degli Studi di Roma Tre
Facoltà di Economia



5 ° MODULO - AIUTI PUBBLICI ALL'IMPRESA

Roma, 10.12.2015

Gli **AIUTI** sono **consentiti** per



- “ assistere o promuovere le zone svantaggiate,
- “ le piccole e medie imprese
- “ le START-UP
- “ l’internalizzazione
- “ la ricerca e sviluppo;
- “ la protezione dell'ambiente;
- “ la formazione;
- “ l'occupazione;
- “ la cultura.

Sono **PREFERITI** gli aiuti generali a **PICCOLE E MEDIE IMPRESE**, incluse le START-UP, piuttosto che le grandi imprese

Gli aiuti fino a 200000 € per impresa nell'arco di un triennio non sono considerati aiuti di Stato (perché non sono in grado di incidere sugli scambi tra Stati membri)

→ Autorizzando d'ufficio gli aiuti di modesta entità, si permette inoltre alla Commissione di concentrarsi sui casi più importanti.

➤ **Attraverso finanziamenti** dall'Unione Europea:

- Commissione
 - Direzioni Generali
 - Agenzie esecutive
- Stato e Regioni
 - Ministeri
 - Enti pubblici

Tali finanziamenti:
generalmente sono a «**fondo perduto**»
richiedono il **cofinanziamento**,
si ottengono generalmente **dopo la fase
di rendicontazione**

→ *ATTENZIONE: è quindi necessario
anticipare parte delle spese*

➤ **Attraverso agevolazioni**

da Stato e Regioni (con agevolazioni fiscali, credito di imposta,
detassazione....)

I finanziamenti europei

*contributi concessi dall'Unione Europea anche a **fondo perduto** per promuovere e far crescere l'economia*

sono a disposizione delle imprese italiane attraverso:

- ” Fondi UE (strutturali e di coesione),
- ” Bandi,
- ” Iniziative promosse dalla BEI (Banca Europea degli Investimenti) il cui obiettivo è garantire un migliore accesso al credito da parte di aziende e start-up.

I programmi comunitari

*per i quali vengono emanati **specifici bandi***

sono gestiti e controllati (specifici bandi) direttamente dalla Commissione:

- ” Horizon 2020 (finanzia prodotti innovativi),
- ” COSME (destinato alle PMI),
- ” Erasmus (per la mobilità di ricercatori, insegnanti e studenti),
- ” Life (per i progetti ambientali).

Il 2 dicembre 2013 il Consiglio europeo ha approvato il regolamento che disciplina il **quadro finanziario pluriennale (QFP) dell'Unione europea dal 2014 al 2020**



- A. I fondi a **gestione diretta** comprendono:
- ” i finanziamenti diretti UE noti anche come “**programmi tematici**” o “programmi comunitari”;
 - ” gli strumenti finanziari per l’assistenza esterna.
- B. I fondi a **gestione indiretta** comprendono:
- ” I Fondi strutturali e di investimento europei

FONDI TEMATICI DELL'UE

- Richiedono la costituzione di **partenariati** sia a livello nazionale che transnazionale tra enti, imprese e associazioni, sia pubblici che privati per l'attuazione di progetti di elevato interesse innovativo.
- Sono gestiti direttamente dalle Direzioni generali della Commissione europea (ricerca, istruzione, ambiente, trasporti, etc.) o da Agenzie da essa delegate.
- Sono sovvenzioni o versamenti di natura **non commerciale**, che **devono essere integrati da risorse proprie dei beneficiari**.
- Gli importi sono trasferiti direttamente ai beneficiari del progetto.

FONDI TEMATICI DELL'UE

Possono essere assegnati attraverso due tipi di procedure:

→ **gare di appalto**

→ **sovvenzioni**

vengono assegnate al beneficiario attraverso il co-finanziamento di progetti specifici selezionati tramite inviti a presentare **proposte (call for proposals)**.

è un contributo finanziario, accordato a titolo di liberalità, che la Commissione concede al beneficiario a copertura parziale dei costi progettuali (tra il 50% e il 100% del costo totale del progetto).
Il cofinanziamento deve essere quindi integrato da risorse proprie del beneficiario.

può finanziare:

- “ un'azione destinata a promuovere la realizzazione di un obiettivo che si iscrive nel quadro di una politica dell'UE;
- “ il funzionamento di un organismo che persegue uno scopo di interesse generale europeo o un obiettivo che si iscrive nel quadro di una politica dell'UE.

I FINANZIAMENTI DIRETTI

Secondo quanto stabilito dal Regolamento finanziario, la **sovvenzione**:

- deve co-finanziare costi direttamente collegati all'azione progettuale;
- deve seguire il principio del divieto del doppio finanziamento e del divieto di cumulo (solo una sovvenzione per progetto);
- non può essere retroattiva;
- deve seguire i principi della “trasparenza”, ovvero l'informazione deve essere facilmente accessibile.

Il progetto deve essere presentato, per la valutazione ed eventuale selezione, su **formulari standard** (amministrativi, tecnico-descrittivi e finanziari) predisposti per i differenti programmi.

I progetti selezionati devono avere elevato **valore innovativo** e un **valore aggiunto europeo**, ovvero le soluzioni prospettate per raggiungere gli obiettivi dell'Unione europea devono essere validi anche per più Stati membri.

FONDI STRUTTURALI e di INVESTIMENTO

- Erogati dall' UE ma gestiti dai Paesi membri attraverso i **PON** (Programmi Operativi Nazionali) e i **POR** (Piani Operativi Regionali)
- Progetti più specificamente legati al territorio, pertanto gestiti a livello regionale (nella maggior parte dei casi) o nazionale
- Bandi pubblicati dalle singole regioni, possibilità di accesso al finanziamento senza obbligo di partenariato Fondi per l' Italia: 43 miliardi di euro tra il 2014 e il 2020
- Fondi per l' Italia: 43 miliardi di euro tra il 2014 e il 2020

I FINANZIAMENTI INDIRETTI

➤ FSE (Fondo Sociale Europeo)

Sostiene la strategia europea per l'occupazione per prevenire e combattere la disoccupazione, investire nelle risorse umane, promuovere la parità tra uomini e donne e la coesione economica e sociale attraverso finanziamenti in campo sociale e, in particolare, dell'istruzione

➤ FESR (Fondo Europeo di Sviluppo Regionale)

Finanzia i settori della comunicazione, dell'energia, dell'istruzione, della sanità, della ricerca e dell'evoluzione tecnologica ed in generale progetti che abbiano riflessi occupazionali sul territorio, per supportare le regioni in ritardo di sviluppo e quelle in declino industriale per ridurre gli squilibri.

➤ FEASR (Fondo Europeo Agricolo per lo Sviluppo Rurale)

Per migliorare la competitività del settore agricolo e forestale, l'ambiente e il paesaggio, la qualità della vita nelle zone rurali e la diversificazione dell'economia rurale. Gli interventi finanziati sono attuati con Programmi di Sviluppo Rurale (PSR) nazionali o regionali.

➤ FEAMP (Fondo Europeo per gli Affari Marittimi e la Pesca)

Sostiene i pescatori nella transizione verso una pesca sostenibile, aiutare le comunità costiere a diversificare le loro economie, finanziare i progetti che creano nuovi posti di lavoro e migliorano la qualità della vita nelle Regioni costiere europee

FORME AGEVOLATE di ACCESSO AL CREDITO

- Gestiti da banche ed intermediari finanziari, con l'obiettivo di agevolare l'accesso al credito delle PMI e sviluppare il microcredito
- Fondi finanziati da FEI (Fondo Europeo per gli Investimenti) e BEI (Banca Europea degli Investimenti)

I FINANZIAMENTI INDIRETTI

➤ FEI

Finanziamenti:

- **Prestiti e/o leasing finanziari di nuova erogazione;**
- Da erogare entro un periodo di **due anni**

Debitori ammessi:

- **PMI (definizione CE) e Small Mid-caps (< 500 dipendenti);**
- **Innovative:**
 - ✓ investano nella produzione o sviluppo di prodotti innovativi, processi e/o servizi che comportino un rischio di insuccesso tecnologico o industriale,
oppure
 - ✓ «Imprese in rapida crescita», misurata da un aumento annuo dell'occupazione o del fatturato di oltre il 20%

ALCUNE INDICAZIONI PRATICHE PER POTER ACCEDERE AI FINANZIAMENTI

Il primo passo consiste nel
Creare la start up correttamente

- È necessario che abbia natura di **IMPRESA**
srl – spa
(sono per esempio escluse le associazioni)
- È necessario che abbia **CARATTERE INNOVATIVO**



Idea innovativa
Strumento innovativo
Processo innovativo

ALCUNE INDICAZIONI PRATICHE PER POTER ACCEDERE AI FINANZIAMENTI

- Dopo aver avuto l'idea INNOVATIVA
- Si deve anche **COSTITUIRE** una **struttura idonea**
- **«STURT UP INNOVATIVA»**



Va indicato nell'**atto costitutivo**

In **CCIAA** le startup innovative hanno un **ALBO SPECIALE DELLE START UP INNOVATIVE**

AGEVOLAZIONI IN FASE DI COSTITUZIONE:

*Non pagano i diritti di segreteria,
il diritto annuale e molte altre
pratiche ...*

ALCUNE INDICAZIONI PRATICHE PER POTER ACCEDERE AI FINANZIAMENTI

Si devono avere dei **REQUISITI**

- OGGETTIVI
- SOGGETTIVI

ALCUNE INDICAZIONI PRATICHE PER POTER ACCEDERE AI FINANZIAMENTI

REQUISITI di una **Start Up INNOVATIVA** (ai sensi del DL 179 del 2012)

è una **società di capitali**, costituita anche in forma cooperativa, le cui azioni o quote rappresentative del capitale sociale **non sono quotate** su un mercato regolamentato o su un sistema multilaterale di negoziazione, che possiede i seguenti requisiti:

[a) ABROGATO]

b) è **costituita da non più di sessanta mesi**;

c) è **residente in Italia** ai sensi dell'articolo 73 del DPR n. 917 del 1986, o in uno degli **Stati membri dell'Unione europea** o in Stati aderenti all'Accordo sullo spazio economico europeo, purché abbia una sede produttiva o una filiale in Italia;

d) a partire dal secondo anno di attività della start-up innovativa, il **totale del valore della produzione annua**, così come risultante dall'ultimo bilancio approvato entro sei mesi dalla chiusura dell'esercizio, **non è superiore a 5 milioni di euro**;

e) **non distribuisce, e non ha distribuito, utili**;

f) ha, quale **oggetto sociale** esclusivo o prevalente, **lo sviluppo, la produzione e la commercializzazione di prodotti o servizi innovativi ad alto valore tecnologico**;

g) **non** è stata costituita da una **fusione, scissione** societaria o a seguito di **cessione** di azienda o di ramo di azienda;

ALCUNE INDICAZIONI PRATICHE PER POTER ACCEDERE AI FINANZIAMENTI

h) possiede almeno uno dei seguenti ulteriori requisiti:

- 1) le **spese in ricerca e sviluppo sono uguali o superiori al 15 per cento del maggiore valore fra costo e valore totale della produzione della start-up innovativa**. Dal computo per le spese in ricerca e sviluppo sono escluse le spese per l'acquisto e la locazione di beni immobili. (...) (Rientrano) le spese relative allo sviluppo precompetitivo e competitivo, quali sperimentazione, prototipazione e sviluppo del business plan, le spese relative ai servizi di incubazione forniti da incubatori certificati, i costi lordi di personale interno e consulenti esterni impiegati nelle attività di ricerca e sviluppo, inclusi soci ed amministratori, le spese legali per la registrazione e protezione di proprietà intellettuale, termini e licenze d'uso. Le spese risultano dall'ultimo bilancio approvato e sono descritte in nota integrativa. **In assenza di bilancio nel primo anno di vita, la loro effettuazione è assunta tramite dichiarazione sottoscritta dal legale rappresentante della start-up innovativa;**
- 2) **impiego come dipendenti o collaboratori** a qualsiasi titolo, in percentuale uguale o superiore al terzo della forza lavoro complessiva, **di personale in possesso di titolo di dottorato di ricerca o che sta svolgendo un dottorato di ricerca presso un'università italiana o straniera**, oppure in possesso **di laurea e che abbia svolto, da almeno tre anni, attività di ricerca certificata presso istituti di ricerca pubblici o privati**, in Italia o all'estero, ovvero, in percentuale uguale o superiore a due terzi della forza lavoro complessiva, **di personale in possesso di laurea magistrale** ai sensi dell'*articolo 3 del regolamento di cui al decreto del Ministro dell'istruzione, dell'università e della ricerca 22 ottobre 2004, n. 270*;
- 3) sia **titolare o depositaria o licenziataria di almeno una privativa industriale relativa a una invenzione** industriale, biotecnologica, a una topografia di prodotto a semiconduttori o a una nuova varietà vegetale ovvero **sia titolare dei diritti relativi ad un programma per elaboratore originario registrato presso il Registro pubblico speciale per i programmi per elaboratore**, purché tali privative siano direttamente afferenti all'oggetto sociale e all'attività di impresa

ALCUNE INDICAZIONI PRATICHE PER POTER ACCEDERE AI FINANZIAMENTI

Dopo aver costituito una Start – Up innovativa, possiamo provare ad accedere ai **BANDI**
(ESISTONO BANDI ANCHE PER START-UP COSTITUENDE)

- I fondi UE di investimenti per le Start-Up sono sovente gestiti da Enti pubblici nazionali o regionali

Per il Lazio, ad esempio, Lazioinnova...

ALCUNE INDICAZIONI PRATICHE PER POTER ACCEDERE AI FINANZIAMENTI

COME PRESENTARE UNA PROPOSTA nell'ambito dei Fondi Strutturali e di Investimento Europei

Rivolgersi a una rete di **NCP** (***national contact point***) in grado di supportare l'azienda alla presentazione della proposta progettuale ad uno specifico bando europeo. L'NCP italiano si chiama APRE.

In Italia il bando viene pubblicato sia su

- “ **sito web delle singole Autorità di gestione**
- “ **Gazzetta Ufficiale nazionale o regionale**

a seconda che si tratti rispettivamente di un Programma Operativo Nazionale oppure di un Programma Operativo Regionale.

ALCUNE INDICAZIONI PRATICHE PER POTER ACCEDERE AI FINANZIAMENTI

COME SI ACCEDE AL FINANZIAMENTO?

Le **procedure** per l'assegnazione dei progetti nell'ambito dei Fondi strutturali e di investimento europei **variano a seconda del Programma Operativo Nazionale o Regionale** che si intende utilizzare.

- 1) **consultare i documenti di programmazione della Regione**
 - “ capire e prevedere quali attività e investimenti vengono finanziati attraverso i bandi (*vd. le tabelle in cui vengono esposti i cosiddetti "assi" di intervento*)
- 2) **monitorare i bandi aperti** finanziati con i Fondi strutturali e di investimento europei, la loro **pubblicazione** e **modalità** e **tempistiche** di presentazione delle domande.
 - Gli inviti a presentare proposte o le gare a scadenza fissa, sono decisi dall'autorità di gestione, a seconda di ciò che è più appropriato per le attività in questione.
 - I criteri per la selezione dei progetti vengono stabiliti dal Comitato di sorveglianza di ciascun programma.

AGEVOLAZIONI

Il DL 179/2012 ha introdotto un quadro organico di disposizioni, riguardanti la **nascita** e lo **sviluppo** di imprese startup innovative.

In loro favore sono previste varie **agevolazioni fiscali** dall'esclusione dalla disciplina delle società di comodo all'esenzione dal versamento dell'imposta di bollo, dai crediti di imposta in favore delle nuove assunzioni alle detrazioni Irpef (persone fisiche) e deduzioni Ires in favore degli investitori persone giuridiche.

(per il quadro completo, si veda anche la circolare 16/E del 2014)

AGEVOLAZIONI

Esonero dal pagamento delle imposte in sede di costituzione:

- “ la start-up potrà redigere l’atto costitutivo e le sue successive modificazioni anche attraverso un **modello standard tipizzato**, facendo ricorso alla forma digitale.
- “ **Non sarà soggetta al pagamento dell’imposta di bollo** e dei **diritti di segreteria** dovuti per qualsiasi adempimento da effettuare presso il Registro delle Imprese,
- “ sarà **esclusa dal versamento dei diritti annuali alla Camera di Commercio**

Incentivi fiscali:

per gli investimenti in start-up provenienti

- “ da persone fisiche è prevista una **detrazione Irpef pari al 19%**
- “ da una società vi sarà una **deduzione dall’imponibile Ires del 20%** dell’investimento apportato.

(incentivi sono validi per l’annualità in corso e fino a tutto il 2016)

Case history

Presentazione di **due start up innovative** che sono riuscite ad **accedere ai fondi UE**

- **daVIPaZIP**
- **SpaceExe**

Case history



DaZipaVip

ovvero

da Very Important Person a Zero Impact People

- l'idea nasce nel 2013



Conversione in ZipCoin di comportamenti green

Case history

L'idea

daVIPaZIP ha messo a punto un **innovativo** sistema per **misurare** e **remunerare** gli acquisti e i comportamenti *green-oriented* di **cittadini** e **aziende**.

Attraverso l'**app** sul cellulare:

vengono convertiti i **Km**



in **quantità di petrolio risparmiato**



che a sua volta viene convertito in **Zipcoin**

un **titolo ambientale** digitale che permette di ottenere sconti in tutti i negozi del circuito daVipaZip e in prospettiva, di guadagnare

Case history

- nel 2013 partecipa ad una «selezione di idee innovative» patrocinata da un **Business Angel**



sottopongono le migliori idee agli investitori accreditati che dispongono di capitali

- Vincono la selezione e partecipano ad un «boot camp» con un corso di formazione sulla creazione di startup (alla presentazione finale però non partecipano molti investitori)
→ **ATTENZIONE!!! Fare attenzione ai soggetti/referenti**

Case history

- nel 2014 sono ancora alla ricerca di finanziamenti, decidono di partecipare ad un BANDO di LAZIOINNOVA



Offre un prestito agevolato per start up

- Tra i **requisiti** richiesti dal bando → Rivolto alle start up innovative

si costituisce come **start up innovativa**
(iscritta nell'apposita sezione speciale del registro delle imprese italiane)

Case history

→ ATTENZIONE nella predisposizione dei documenti

- “ Non avere un approccio eccessivamente analitico
- “ Non scoraggiarsi
- “ *Business plan* costruito come se fosse un palazzo, coniugando creatività all'idea di business
- “ Rispondere alle *altre domande* cercando di interpretarle positivamente

Case history

- Vincono il Bando (hanno dovuto attendere circa 10 mesi perché si concludesse l'istruttoria)
- **Il prestito è arrivato dopo circa un anno e mezzo**

Attualmente, invece di questa forma di finanziamento, la Regione richiede la partecipazione di un **Investitore professionale** per un importo x e (se lo si ottiene) si riceve un finanziamento dello stesso importo.

Iscritto nell'albo degli investitori professionali

Case history

Struttura

- ✓ 1 Socio unico
- ✓ 3 Co-Founder

Capacità professionali diversificate
(Ingegneria, Comunicazione, Informatica)

- ✓ Altri consulenti esterni



Abbattimento costi

- ” All’interno si hanno tutte le competenze necessarie
- ” Modalità di pagamento attraverso il Work for Equity



previsto dal D.L. n. 179/2012 al fine di consentire alle Start up innovative di utilizzare forme alternative di remunerazione delle prestazioni professionali qualificate

Il Work for Equity consente

Alle **Start-up**

di avvalersi dei servizi necessari all'avvio dell'attività a fronte dell'emissione, in luogo di denaro, di Strumenti Finanziari

Ai beneficiari di

- a) **acquisire detti Strumenti Finanziari**, in luogo del pagamento in denaro della prestazione resa, ovvero incrementare la partecipazione già detenuta nel capitale della Start-up emittente;
- b) **non computare ai fini fiscali gli Strumenti Finanziari nel calcolo del reddito complessivo.**

Requisito indispensabile è che lo **Statuto della Start-up** contenga **previsioni che consentano all'assemblea dei soci di deliberare:**

- “ aumenti di capitale a favore di soggetti terzi non soci della Start-up, quali potenziali Beneficiari estranei alla compagine sociale;
- “ l'emissione di Strumenti Finanziari a fronte del conferimento di prestazioni di servizi e d'opera professionale;
- “ l'emissione di strumenti finanziari partecipativi da destinare a soci e non soci.

Case history

Difficoltà iniziali

Avere un'idea innovativa

Riuscire a descrivere l'idea in modo convincente

Coinvolgere altre strutture

Pochi soldi a disposizione (trovare il giusto modo di spenderli)

Case history

SPACE EXE SRL



Nasce nel 2013, dall'**idea** è di un ricercatore romano, Alessandro Di Felice, di 44 anni,

Ha studiato matematica alla Sapienza, specializzazione in astronomia. Vince una borsa di studio con il programma Erasmus e vola in Spagna. Appena rientra in Italia, viene selezionato per partecipare in Olanda ad un master dell'Agenzia Spaziale Europea (*Young Graduated Trainee*). Ma alla fine decide di rimanere in Italia.

Sente che è arrivato il momento di mettere in pratica i suoi studi.

Inizia a lavorare per Telespazio nel campo del *marketing*;

Da Telespazio passa successivamente alla società Serco, dove si occupa di *trasferimento tecnologico e di sperimentazione*.

Case history

È in questi anni che si convince
dell'**importanza di approcciarsi al lavoro**
non secondo l'ottica del dipendente, ma
da imprenditore.

Altro socio fondatore è **Mirko Antonini**, ricercatore
all'Università Tor vergata di Roma.

La passione per il calcio e lo sport in generale ha fatto il resto.

Case history

Nel 2013

Danno vita a **SpaceExe**, inventando **M.E.S.S.I.**,
un innovativo sistema di monitoraggio delle prestazioni sportive
con cui è possibile elaborare dati statistici preziosi per staff tecnici,
preparatori atletici e allenatori.

“In questo modo, spiega Alessandro, il numero degli scatti dei giocatori, la loro velocità, i metri di percorrenza, sono tutti dati che vengono acquisiti dal satellite, processati da un pc in tempo reale e gestibili a bordo campo”


Il microchip è inserito nei parastinchi utilizzati dai calciatori, all'interno dei quali trova spazio un localizzatore gps, piatto e sottile, con batteria, accelerometro e antenna.

Case history

Nel frattempo la loro azienda miete successi.

Nel 2013 ha vinto il **bando di finanziamento** *Spin Off Filas*.

Mirko e Alessandro hanno inoltre partecipato alle competizioni internazionali:

- “ nel 2012 ESNC (European Satellite Navigation Competition), arrivano secondi su quattrocento concorrenti;
- “ nel 2013 si impongono davanti a 600 concorrenti con una nuova applicazione dedicata al ciclismo, “nella quale – commenta Alessandro – abbiamo integrato la tecnologia gps con un sistema di riconoscimento biometrico e dati anemometrici”;
- “ Quest’anno SpaceExe ha partecipato anche all’ESA Investment Forum, vincendo la competizione riservata ai progetti più innovativi. 

organizzato ogni anno dall’Agenzia Spaziale Europea per far incontrare **potenziali investitori** con **start up** legate a **idee innovative** provenienti da tecnologie e applicazioni spaziali

Case history

Struttura attuale

- ✓ 2 Soci → con competenze specifiche nel marketing e nel settore in cui operano
- ✓ 5 dipendenti a tempo indeterminato (con competenze tecniche – informatiche ...)

*Nel tempo cambiano anche le esigenze
e quindi le figure che compongono la società*

Case history

Criticità

Legate al **Business Plan** che contiene progetto in:

- “ idea e numeri
- “ redatto con dati previsionali

Superare i primi anni:

- “ All’inizio le start up tendono ad essere in perdita
- “ La maggioranza dei costi sono in Ricerca e sviluppo
- “ Programmare con attenzione: anche con i finanziamenti tenere presente che gli stessi si otterranno dopo la rendicontazione

Proprio per questo → servono i finanziamenti perché all’inizio sono sempre in perdita

Contatti

Lextray (IT) Associazione Professionale

Piazza Eleonora Duse, 2 - 20122 Milano - Italia
Tel. +39 (02) 760 229 02 Fax + 39 (02) 763 139 41

Via Orazio, 30 - 00193 Roma - Italia
Tel. +39 (06) 322 27 89 Fax + 39 (06) 322 27 41

Via XXIV Maggio, 150 - 00046 Grottaferrata (RM) - Italia
Tel. + 39 (06) 945 46 531 Fax + 39 (06) 945 48 446



www.lextray.com